

OFERTA DE TRABALHO (ÁREA COMERCIAL)

INTRODUÇÃO:

A JACOLI foi criada em Janeiro de 2011, e, no âmbito da sua atividade operacional, desempenha funções de Consultoria e Sourcing ao nível da Indústria têxtil. Com uma atividade de cariz demarcadamente comercial, a empresa estabelece a ponte entre Clientes e Fornecedores, intermediando negócios de matérias-primas e produtos em curso de fabrico utilizados nesta indústria. Com a sua atividade orientada para o mercado Português, a empresa tenta encontrar nos mercados externos a solução que melhor pode servir os seus parceiros nacionais. A mercadoria intermediada é maioritariamente proveniente de países do Médio Oriente, Ásia Central, Ásia Oriental e África, de que são exemplo o Egito, a Turquia, o Paquistão, a China, o Vietnam e a Índia.

A missão da JACOLI passa pela construção de uma estrutura organizativa eficiente, assente em processos de negócio simples e bem definidos. Deste modo a empresa é capaz de prestar um serviço de qualidade que se reflete numa mais-valia percebida pelo seu cliente.

Trata-se de uma empresa jovem e dinâmica, onde se valoriza a proactividade e autonomia de cada colaborador.

OBJETIVOS DA FUNÇÃO A RECRUTAR

A pessoa a recrutar ocupará a função de um “comercial Indoor”, funcionando como ponte entre clientes e fornecedores, e assistindo um dos responsáveis da empresa na atividade comercial.

A pessoa a contratar será em regime de termo incerto (quadro) ou como estágio profissional IIEFP, dependendo da experiência, independência e autonomia da pessoa face à função que vai desempenhar.

Pedimos que apenas se candidatem a esta função pessoas com garra e gosto pela área comercial, pese embora o contacto presencial com clientes vá apenas ser esporádico.

TAREFAS A REALIZAR:

Entre as principais funções a executar, destacam-se:

- Pedido de cotações para consultas colocadas por clientes;
- Discussão de potenciais encomendas com fornecedores e clientes;
- Pedidos de cotações sem haver pedido formal de um cliente (com base em consumos passados e assumindo uma postura proactiva em termos comerciais);
- Registo de preços e condições em base de dados própria;
- Follow-up das propostas feitas;
- Gestão de Mailing-List de divulgação de produtos, preços, etc.

Será dada formação em contexto de trabalho por forma a levar a cabo com sucesso a sua integração na empresa. Será também integrado(a) nas diversas iniciativas de formação em que a empresa participa durante o ano, por forma a melhorar as suas competências em contexto de trabalho, mas também, a sua adaptação à área de negócio.

REMUNERAÇÃO

A remuneração tem uma componente fixa e uma componente variável, em função do volume de negócios fechados em cada mês.

REQUISITOS DA FUNÇÃO

- Ser perseverante, dedicado(a), ter boa capacidade de trabalho, ser proactivo e dinâmico;
- Bons conhecimentos da língua Inglesa, escrito e falado;
- Agilidade com ferramentas Office, nomeadamente o Excel;
- Ter meio de locomoção próprio para o local de trabalho;
- Ter, pelo menos, o grau de licenciatura.
- É valorizado conhecimento da área têxtil;

A pessoa terá um telemóvel da empresa, e por vezes será necessário trabalhar fora do horário normal de trabalho.

PREVISÃO DE ENTRADA AO TRABALHO:

- Maio de 2021 (Logo que possível)

LOCAL:

- S. Tiago de Candoso, Guimarães

As qualificações académicas e profissionais são valorizadas, mas nada é mais valorizado que a resiliência, proatividade e capacidade de trabalho.

Os interessados deverão enviar um email para work@jacoli.com, remetendo o seu Curriculum Vitae assim como qualquer documento que entendam ser relevante para o processo de recrutamento.